

# ONLINE SALES MANAGER.

ByKay is een dynamisch, internationaal, snel-groeiend bedrijf en marktleider in Nederland op het gebied van draagsystemen voor baby's. Als online sales manager word je verantwoordelijk voor de webshops van ByKay en voor het accountmanagement van onze nationale en internationale online partners.

## Je belangrijkste werkzaamheden

Je wordt verantwoordelijk voor onze webshops. Natuurlijk krijg je hierbij intensieve ondersteuning van verschillende collega's.

## ByKay-shop

Samen met collega's voer je alle dagelijkse werkzaamheden voor de webshop uit. Je optimaliseert de vindbaarheid, draagt zorg voor traffic en conversie en analyseert bezoekers. Je bent eindverantwoordelijk voor alle producten die in de webshop staan en de overige content zoals foto's, blogs en banners. Je zorgt dat alles er perfect op staat, gebruikt data uit Google Analytics om de shops te verbeteren en werkt aan een content marketing strategie. Tevens onderhoud je de contacten met de webbouwer en SEO/SEA specialist.

## Marketing

Samen met het team bekijk je hoe we ervoor kunnen zorgen dat meer mensen in aanraking komen met de webshops van ByKay en hoe de beleving nog sterker kan. Denk hierbij bijvoorbeeld aan fotoshoots, een brainstorm over de verpakking, leuke social media acties of samenwerkingen met media, bloggers en andere websites.

## Accountmanaging online partners

Je onderhoudt relaties van nationale en internationale online partners. Het opstellen, beheren, analyseren en rapporteren van geplande budgetten/resultaten (forecasts) behoort tot je takenpakket, evenals het inzetten van acties samen met onze online partners. Je rapporteert online resultaten, maar ook marktinformatie en de concurrentiepositie. Daarnaast vergroot je ByKay's aanwezigheid via nieuwe online partners.



## Wat heb jij?

- HBO werk- en denkniveau
- Minimaal 2 jaar ervaring bij een (middel) grote webshop
- Bovengemiddelde kennis van Google Analytics
- Uitstekende communicatieve vaardigheden
- Uitstekende beheersing van Nederlands en Engels
- Werkervaring met Prestashop (Pré, niet noodzakelijk)
- Ervaring met SEA, SEO, affiliates (Pré)
- Kennis van HTML en CSS (Pré)

## Wat ben jij?

- Ondernemend, projectmatig, enthousiast, analytisch, creatief en resultaatgericht
- Iemand die zelfstandig kan werken en zich ergens in vast kan bijten, maar ook in een team kan schitteren en het beste uit anderen haalt
- Een prettige collega die veel belang hecht aan een gezellige werksfeer

## Wat bieden wij?

- Een uitdagende en afwisselende functie
- Ruimte voor eigen inbreng, nieuwe ideeën en initiatieven én ondernemerschap
- Werken in een snelgroeiend bedrijf dat met een duidelijke focus bezig is de markt te veroveren. We willen het beste uit onszelf halen en gaan voor goud! En daar ga jij aan bijdragen. Op alle vlakken geldt daarbij: groeien wij, dan groei jij
- Een eigenwijs bedrijf met prettig gestoorde collega's en een blik op oneindig
- 2 minuten rollen van het station
- Salaris is afhankelijk van onder andere opleiding en ervaring; Uren zijn in overleg (28-40 uur), we zijn net zo flexibel als jij